Cours N°06 : Le prix de vente hors taxe :

1-/ Définition :

Un prix de vente est un prix qui comporte toutes les dépenses que l'entreprise va engager (les coûts) et une part supplémentaire destinée à couvrir les aléas et à dégager un bénéfice.

2-/ Calcul du prix de vente hors taxes :

Afin d'élaborer le prix de vente hors taxes d'un projet il est nécessaire de suivre les étapes suivantes :

L'étude de prix a pour but de calculer, les prix de vente unitaires hors taxes (P.V.H.T.) des ouvrages élémentaires (O.E.) afin d'en déduire à l'aide du devis quantitatif le montant total ou partiel des travaux hors taxes (H.T) et toutes taxes comprises (T.T.C.).

Cette étude comprend les étapes suivantes :

(1) Recherche des quantités élémentaires de composants.

(2) Calcul des déboursés horaires de main d'œuvre.

(3) Calcul des coûts hors taxes des matériaux rendus chantiers.

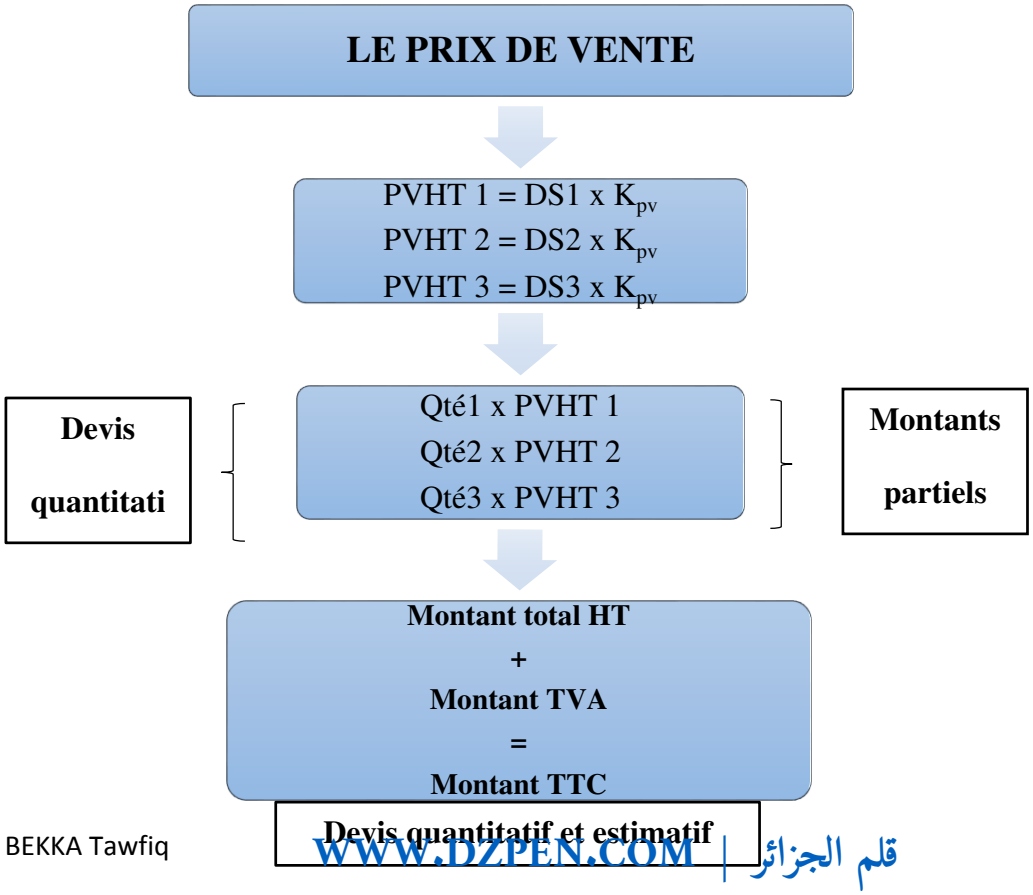
(4) Calcul des coûts d'utilisation des matériels de production affectables aux O.E.

(5) Calcul des sous-détails de prix en déboursés secs.

(6) Recherche du coefficient de vente **Kpv** et calcul des P.V.H.T de chaque O.E.

où **PVHT= DS x Kpv**.

(7) Elaboration du devis quantitatif estimatif (D.Q.E.).



WWW.DZPEN.COM | قلم الجزائر